

1. Semester	CP	2. Semester	CP	3. Semester	CP
<b>Grundlagen der BWL</b>	<b>5</b>	<b>Corporate Accounting</b>	<b>5</b>	<b>Corporate Management &amp; Finance</b>	<b>6</b>
Historie und Trends der Betriebswirtschaft		Bilanzierung		Unternehmensführung	
Wirtschaftsmathematik (+ Tutorium)		Kostenmanagement		Finanzierung & Investition (+ Tutorium)	
<b>Economics: Theory</b>	<b>6</b>	<b>Value Chain Management</b>	<b>6</b>	<b>Quantitative Research</b>	<b>5</b>
Microeconomics		Logistik & Beschaffung		Deskriptive Statistik	
Macroeconomics		Projekt- & Prozessmanagement		Stochastik	
Economics Tutorium					
<b>Rechnungswesen I (LF3)</b>	<b>3</b>	<b>Rechnungswesen II (LF3)</b>	<b>3</b>	<b>Personal I (LF7)</b>	<b>3</b>
Buchführung I		Buchführung II		Personalmanagement (Grundlagen)	
<b>Produktion I (LF5)</b>	<b>4</b>	<b>Produktion II (LF5)</b>	<b>4</b>		
Produktionsmanagement		Produktionscontrolling			
<b>Beruf &amp; Ausbildung (LF1)</b>	<b>1</b>				
Grundorientierung					
<b>Soft Skills</b>	<b>2</b>	<b>Soft Skills</b>	<b>2</b>	<b>Soft Skills</b>	<b>5</b>
Kommunikationsregeln I (LF1)		Kommunikationsregeln II (LF2)		Präsentationsregeln I (LF8)	
Teamentwicklung (LF2)		Tabellen & Diagramme I (LF4)		Tabellen & Diagramme II (LF4)	
				Business English I	
<b>Praxis- &amp; Reflektionsphase</b>					<b>10</b>
Praxis & Reflektion					

4. Semester	CP	5. Semester	CP
<b>Controlling &amp; Steuern</b>	<b>5</b>		
Controlling			
Steuern			
<b>Recht I</b>	<b>2</b>	<b>Recht II</b>	<b>6</b>
Wirtschaftsprivatrecht I: Zivilrecht		Wirtschaftsprivatrecht II: Handels- und Gesellschaftsrecht	
		Arbeitsrecht	
<b>Economics: Digital Transformation</b>	<b>5</b>		
Digital Transformation			
Case Studies			
<b>Marketing (LF10)</b>	<b>4</b>	<b>Vertrieb &amp; Absatzprozesse (LF10)</b>	<b>7</b>
Grundlagen Marketing		Absatz- (logistik), E-Commerce & Kundenorientierung	
<b>Personal II (LF7)</b>	<b>3</b>	<b>Unternehmensstrategien (LF12)</b>	<b>4</b>
Personalführung & -controlling		Projektziele, Projektbewertung & Konjunkturelle Indikatoren	
<b>Soft Skills</b>	<b>4</b>	<b>Soft Skills</b>	<b>3</b>
Präsentationsregeln II (LF8)		Verhandlungstechniken II (LF12)	
Verhandlungstechniken I (LF5, 9)			
Business English II		Business English III - Ethics	
<b>Praxis &amp; Reflektionsphase</b>			<b>17</b>
Praxis & Reflektion			

	CP	6. Semester	CP	7. Semester	CP
<b>Controlling</b>	8	Strategisches Controlling		Operatives Controlling	
		Process & Project Controlling		Controlling auf Basis integrierter Informationssysteme	
<b>Supply Chain Management</b>	8	Industry 4.x		Material Flow Systems	
		Transportation Logistics		Case Studies	
<b>Strategy &amp; Economics</b>	10	Creative Problem Solving & Strategy Development		Economic Policy & Market Regulation	
				International Economics	
<b>Wahlpflichtmodule (1 aus 4)</b>					
<b>Customer Relationship Management</b>	8	Strategic CRM		Operational CRM	
		Customer Relationship Measurement		Case Studies	
<b>Marketing</b>	8	Marketing Performance Measurement		International Marketing & Sales	
		Communication & Brand Management		Strategic Marketing	
<b>Digital Business</b>	8	Social Media Communication & Management		E-Commerce/ M-Commerce/ Social Commerce	
		Digital Business Modelling		Website & Search Optimization	
<b>Entrepreneurship</b>	8	Business- & Finanzplanung		Economics & Management of Networks	
		Wissens- & Innovationsmanagement		Business Start-up Simulation	
				<b>Praxis &amp; Reflektionsphase</b>	4
				Praxis & Reflektion	
<b>Bachelor Thesis</b>	12	Bachelor Thesis Kolloquium		Bachelor Thesis	
				<b>180 Credit Points</b>	